

Misión comercial inversa con empresas de confección marroquíes



Texfor – Confederación de la Industria Textil se ha propuesto potenciar la relación comercial entre la industria española y la confección marroquí a través de la organización de una misión comercial inversa.

El pasado mes de mayo tuvimos la oportunidad de prospectar la feria **Maroc In Mode**, cuyo objetivo es atraer cada vez más industria textil que pueda abastecer tanto a confeccionistas que trabajan para terceros como a aquellos que están impulsando sus propias marcas.

Con esta perspectiva, antes de proponeros una participación agrupada en esta feria, queremos ofreceros la posibilidad de formar parte de una misión comercial inversa, con el objetivo de que conozcáis nuevos clientes potenciales de Marruecos.

Una **misión comercial inversa** es aquella en la que los compradores se desplazan hasta la zona donde están los proveedores. Durante los días de misión, se organizan reuniones concretas con los clientes que interese conocer.

La idea es invitar a empresas marroquíes, que puedan ser clientes potenciales, según vuestras preferencias comerciales. Asimismo, elaboraremos agendas personalizadas para llevar a cabo **encuentros B2B** (en la sede de **Texfor** o en vuestras oficinas).

Esta actividad presenta varios beneficios para los socios de TEXFOR, pero querríamos destacar:

- **Acceso a nuevos mercados:** La participación en la misión comercial inversa brinda a las empresas la oportunidad de establecer contactos con potenciales clientes en Marruecos. Esto os permite explorar un mercado y expandir vuestras oportunidades de negocio.
- **Rentabilidad:** Como en esta ocasión serán las empresas marroquíes las que se trasladen a Barcelona, no hace falta invertir en llevar una delegación comercial a otro país. Bien es cierto que la elaboración de agendas y la gestión tienen un coste pero no es comparable a lo que supondría desplazarse hasta allí.
- **Establecimiento de relaciones comerciales:** La misión comercial inversa facilita la interacción directa entre las empresas españolas y marroquíes. Esto permite establecer relaciones comerciales sólidas y duraderas, basadas en la confianza mutua y el entendimiento de las necesidades de ambas partes. Estas relaciones pueden resultar en acuerdos comerciales, alianzas estratégicas o colaboraciones futuras.
- **Intercambio de conocimientos y experiencias:** Durante la misión, las empresas tendrán la oportunidad de interactuar con otros participantes, tanto españoles como marroquíes, del sector textil y confección. Esto permite el intercambio de conocimientos, experiencias y mejores prácticas, lo cual puede resultar en un enriquecimiento profesional y la identificación de nuevas oportunidades de negocio.

Esta misión está prevista para noviembre de 2023. Las fechas concretas aún están por determinar.

Si os interesa formar parte de la misión inversa con clientes de Marruecos, rellenad el [formulario adjunto](#).

La **fecha límite** para demostrar interés a través del formulario es el **7 de junio**.

Esta demostración de interés no confirma vuestro compromiso en la misión, pero el orden de recepción de solicitudes será tenido en cuenta para asignar plazas.

A partir del día 7 de junio nos pondremos en contacto con vosotros para daros información más detallada sobre la delegación que asistirá al encuentro y para empezar el proceso de la elaboración de las agendas en función de vuestros intereses, etc.

Para cualquier duda, podéis contactar con international@texfor.es – 93 745 19 17